

女性活躍推進サポート研修

上司対象研修



女性社員を戦力にするマネジメント研修

- * 開催時間：3時間
- * 対象者：女性部下を持つ上司の方
- * 得られる効果

- ①女性活用の理解・認識向上
- ②女性マネジメント力向上

* 内容

1. 女性の人材活用が必要な訳と時代背景
2. 他社事例からヒントを得よう
3. 男性女性で区別しない、正しい接し方
4. 女性のやる気を引き出す伝え方・褒め方・叱り方
5. 女性管理職（リーダー）育成の5つのポイント

* 費用 20万円（税抜）

（講師出張費・レジュメ代・レジュメデータ代含む）

育休復帰体制構築研修

- * 開催時間：3時間
- * 対象者：女性部下を持つ上司の方
- * 得られる効果

- ①女性社員が出産後も活躍するチーム作り習得
- ②自社の制度や運用の仕方を正しく認識

* 内容

1. 自社の制度/一般的な制度、他社事例を知る
2. 妊娠を報告された際の上司の対応と心構え
3. 産休前～復帰までのスケジュールング
4. まずは仕事の無駄を徹底的に見直す！業務改善のポイント
5. 引継ぎのポイントについて
6. 育休中のフォローについて
7. 復帰後の働きかた、復帰後に考えられること

* 費用 20万円（税抜）

（講師出張費・レジュメ代・レジュメデータ代含む）



女性対象研修



女性管理職候補研修

- * 開催時間：3時間
- * 対象者：管理職を期待する女性社員様
- * 得られる効果

- ①女性の役職のイメージが「面白そう！」に変わる
- ②女性のキャリアに対するモチベーションアップ

1. 他社で働く女性管理職インタビュー
2. 役職って面白い！役職の仕事の面白さを知ろう
3. ロジカルシンキング×感性の磨き方
4. 部下育成のポイント
5. 仕事と家庭の両立について
6. 自分のメンタルとうまく付き合う5つのポイント

* 費用 20万円（税抜）

（講師出張費・レジュメ代・レジュメデータ代含む）



女性営業/接客パーソン育成研修

- * 開催時間：3時間
- * 対象者：営業や接客に携わる女性社員様
- * 得られる効果

- ①営業の仕事を楽しみ成果を作る女性を育成できる
- ②成果が創れない時期も乗り越えるコツを習得できる

1. 「給料泥棒」と呼ばれた営業からトップセールスへ
2. 女性らしく自分らしく成果を創る10のポイント
 - ・先輩を徹底して真似る・自社の商品やサービスに惚れ込もう
 - ・質は圧倒的な量から磨かれる・聞き上手になる
 - ・話し下手の方が実は成果を出せる・ナルシストでちょうどいい
 - ・クロージングははっきりと・一緒にいて楽しい人になる
 - ・自分の短所は強みに変わる・家族は一番の応援団にする
3. 成果が出ない時の対処の仕方

* 費用 20万円（税抜）

（講師出張費・レジュメ代・レジュメデータ代含む）

参加者満足度 大変良かった・良かった…94%

・本当に参加して良かったと思える研修でした。今まで若いスタッフの採用の必要性を感じながらも、出産→退職が近い将来にあると考えてしまい、なかなか踏み切れずにいました。今日の研修でのワークでしっかり向き合える自信ができました。ナチュラルリンクさんありがとうございました。（C社 S様 男性）

・今現状、起こり得ることなので、リアリティのある研修でした。また、経験できてないことですが、イメージして研修の内容を元に準備し見える化していきます。とても分かりやすい研修でした。（U社 K様 男性）

・自分の存在価値＝仕事と考える女性が増えているんだと思いました。そういう女性が活躍できる環境を自分たちで作っていくのだと気づきました。自分の人生にちゃんと向き合うこと。向き合うことによって自分を知り、次のステップに繋がるんだと感じました。転機は人生で何度も来るので、その転機をどう受け止めるのか、前向きな話にするのかは全部「自分次第」であることを強く感じました。明日からがんばります！（K社 O様 女性）

